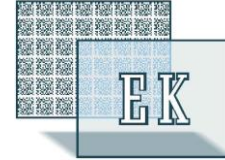


**Estorfer Kunststoffbetrieb GmbH**

Zum Finkenberg 12

31629 Estorf



## STELLENAUSSCHREIBUNG

*Wir suchen zum nächstmöglichen Termin in Vollzeit (40 Std.) einen*

***Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w)  
im Bereich Kunststoffverarbeitung im Innen- und Aussendienst***

**Hunger auf Erfolg? Dann suchen wir Sie!**

Einen „**Macher**“ **m/w**, der mit Überzeugung und persönlichem Einsatz die Weiterentwicklung, das Wachstum und den Erfolg bewirken und den Beitrag jeden Tag spüren will.

### IHRE AUFGABEN:

- Technischer und kaufmännischer Vertrieb unseres Produktprogramms
- Akquisition von Neuaufträgen sowie Erschließung neuer Kunden
- Pflege, Betreuung und Stärkung des bestehenden Kundenstamms im Innen- und Außendienst
- Beratung der Kunden bei technischen Problemstellungen
- Fachliche Unterstützung von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss
- Zuverlässiges Bearbeiten des kompletten Angebotsprozesses
- Vermittlung zwischen den Anforderungen des Kunden und der internen technischen Abteilung.
- Selbstständige Koordination und Durchführung von Kundenbesuchen
- Führen von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen
- Planung/Umsetzung zielgerichteter Vertriebsaktionen
- Mitwirken auf Messen
- Enge Kooperation mit dem Innendienst
- Zusammenarbeit mit den Abteilungen Werkzeugbau, Qualitätssicherung und Produktion
- Erstellen der Technischen Dokumentationen rund um den Bemusterungsprozess
- Vorbereitung und Begleitung von Vorserien, Prozessserien und Kundenaudits
- Erstellung von Prozess- und Arbeitsanweisungen

### IHR PROFIL:

- Abgeschlossene solide technische oder handwerkliche Ausbildung (Metall/Holz/Kunststoff)
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte.
- Sicheres, freundliches und kundenorientiertes Auftreten sowie Durchsetzungsstärke
- Unternehmerisches Denken und kaufmännisches Verhandlungsgeschick
- Gute MS-Office Kenntnisse sowie Erfahrung mit CAD Programmen.

- Engagement, Teamgeist sowie systematische, zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Gültige Pkw-Fahrerlaubnis und europaweite Reisebereitschaft
- Blick "über den Tellerrand" hinaus

Sie bringen Ihre individuellen Fähigkeiten in unser kleines Team mit ein, um gemeinsame Ziele zu erreichen.

#### **WIR BIETEN:**

- Sicheren Arbeitsplatz in einem produzierenden Unternehmen
- Eine angemessene Einarbeitungszeit im bestehenden Verkaufsteam
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem netten Team
- Erfolgsorientierte Bezahlung, betriebliche Altersvorsorge

#### **WIR:**

Das ist ein kleines mittelständisches Unternehmen mit ca. 60 Mitarbeitern. Wir stellen Kunststoffprofile her, die wir weltweit verkaufen. Wir sind nach dem Qualitätsmanagementsystem DIN EN ISO 9001:2015 zertifiziert und stellen seit über 25 Jahren mit einem eigenen Messestand auf der Wohnwagenmesse Caravan Salon aus.

#### **HABEN WIR SIE NEUGIERIG GEMACHT?**

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Post oder per E-Mail an:

Frau Bohnhorst - c.bohnhorst@estorfer.de

#### **BIS DAHIN....**

Freundliche Grüße von der Mittelweser

Estorfer Kunststoffbetrieb GmbH  
Zum Finkenberg 12  
31629 Estorf