



STELLENAUSSCHREIBUNG

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin in Vollzeit (40 Std.) eine/n

Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Bereich Kunststoffverarbeitung im Innen- und Aussendienst

Hunger auf Erfolg? Dann suchen wir Sie!

Einen „**Macher**“ **m/w/d**, der mit Überzeugung und persönlichem Einsatz die Weiterentwicklung, das Wachstum und den Erfolg bewirken und den Beitrag jeden Tag spüren will.

IHRE AUFGABEN:

- Technischer und kaufmännischer Vertrieb unseres Produktprogramms
- Akquisition von Neuaufträgen sowie Erschließung neuer Kunden
- Pflege, Betreuung und Stärkung des bestehenden Kundenstamms im Innen- und Außendienst
- Beratung der Kunden bei technischen Problemstellungen
- Fachliche Unterstützung von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss
- Zuverlässiges Bearbeiten des kompletten Angebotsprozesses
- Vermittlung zwischen den Anforderungen des Kunden und der internen technischen Abteilung.
- Selbstständige Koordination und Durchführung von Kundenbesuchen
- Führen von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen
- Planung/Umsetzung zielgerichteter Vertriebsaktionen
- Mitwirken auf Messen
- Enge Kooperation mit dem Innendienst
- Zusammenarbeit mit den Abteilungen Werkzeugbau, Qualitätssicherung und Produktion
- Erstellen der Technischen Dokumentationen rund um den Bemusterungsprozess
- Vorbereitung und Begleitung von Vorserien, Prozessserien und Kundenaudits
- Erstellung von Prozess- und Arbeitsanweisungen

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene solide technische oder handwerkliche Ausbildung (Metall/Holz/Kunststoff)
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im technischen Vertrieb in der Kunststoffindustrie idealerweise Extrusion
- Sicheres, freundliches und kundenorientiertes Auftreten sowie Durchsetzungsstärke
- Unternehmerisches Denken und kaufmännisches Verhandlungsgeschick
- Gute MS-Office Kenntnisse sowie Erfahrung mit CAD Programmen.

- Engagement, Teamgeist sowie systematische, zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Gültige Pkw-Fahrerlaubnis und europaweite Reisebereitschaft
- Blick "über den Tellerrand" hinaus

Sie bringen Ihre individuellen Fähigkeiten in unser kleines Team mit ein, um gemeinsame Ziele zu erreichen.

WIR BIETEN:

- Sicheren Arbeitsplatz in einem produzierenden Unternehmen
- Eine angemessene Einarbeitungszeit im bestehenden Verkaufsteam
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem netten Team
- Erfolgsorientierte Bezahlung, betriebliche Altersvorsorge, Förderung von Fahrrädern

WIR:

Das ist ein kleines mittelständisches Unternehmen mit ca. 60 Mitarbeitern. Wir stellen Kunststoffprofile her, die wir weltweit verkaufen. Wir sind nach dem Qualitätsmanagementsystem DIN EN ISO 9001:2015 zertifiziert und stellen seit über 25 Jahren mit einem eigenen Messestand auf der Wohnwagenmesse Caravan Salon aus.

HABEN WIR SIE NEUGIERIG GEMACHT?

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

Frau Bohnhorst - c.bohnhorst@estorfer.de

BIS DAHIN....

Freundliche Grüße von der Mittelweser

Estorfer Kunststoffbetrieb GmbH
Zum Finkenberg 12
31629 Estorf